

Externe Stellenausschreibung

Position

Titel: Gebietsleiter im Vertrieb (m/w/d)
Abteilung: Garten und Outdoor-Geräte – Motoristen und Galabauer
Dienstszitz: Im Gebiet Rheinland-Pfalz/ Saarland/ Hessen / Baden- Württemberg
Vorgesetzter: Tim Dzubiella

Beschreibung

In der verantwortungsvollen Position des Gebietsleiters sind Sie für die Betreuung, Weiterentwicklung und Neugewinnung unserer Fachhandelspartner (Motoristen), innerhalb Ihrer vordefinierten Region verantwortlich. Dabei steuern Sie selbstständig die vertrieblichen Aktivitäten unserer Garten- und Outdoor Marken wie u.a. Cub Cadet, DEWALT und WOLF-Garten. Vertrags- und Konditionsverhandlungen innerhalb Ihrer Region (PLZ Bereich „60-79“) gehören ebenfalls dazu und Sie behalten die definierten Umsatz- sowie Margenziele im Fokus. Operativ unterstützen Sie unsere Fachhandelspartner durch Produktschulungen und Demonstrationen vor Ort. Innerhalb des Teams und für unsere Kunden agieren Sie stets motiviert und lösungsorientiert.

Aufgaben

- Selbstständige Betreuung und -weiterentwicklung unserer Fachhandelspartner und Marken in der zugeordneten Region
- Neukundengewinnung
- Nachhaltige Steigerung der Umsätze und Marktanteile
- Realisierung der definierten Vertriebsziele
- Konditions- und Vertragsverhandlungen
- Demonstration und Training der gesamten Produktpalette
- Eigenverantwortliches Erfolgscontrolling
- Für administrative Aufgaben nutzen Sie Ihr Homeoffice

Anforderungen

- Betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische oder technische Ausbildung
- Wünschenswert ist eine mehrjährige Berufserfahrung im Außendienstbereich Outdoor/Tools (idealerweise in einem internationalen Unternehmen)
- Nachweisliche Erfolge im B2B Vertrieb
- Technisches Verständnis
- Sicherer und kompetenter Umgang mit Kunden und Vertragsverhandlungen sowie Kommunikationsstärke
- Hohe strategische und konzeptionelle Kompetenz sowie Organisationstalent
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft in der verantwortlichen Region sowie deutschlandweit für Messen und Meetings
- Sie wohnen im angegebenen Verkaufsgebiet

Das können wir Ihnen bieten

- Spannende Projekte und Aufgaben, abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem global agierenden Unternehmen
- Fachlichen Austausch und Dialog, nette Kolleg/innen und kreative Köpfe, die gemeinsam im Team erfolgreich sein wollen

- Interessante Karrieremöglichkeiten sowie die Perspektive, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln
- Ein attraktives Gehaltspaket und ein vielfältiges Angebot sozialer Leistungen sowie Personalkauf für alle unsere Marken
- Betriebliche Altersvorsorge (100 % arbeitgeberfinanziert)
- Gruppenunfallversicherung
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Firmenhandy

Bei Interesse wenden Sie sich bitte an Frau Nina Thielgen

Bewerbungen bitte über diesen Link einreichen:

https://sbdinc.wd1.myworkdayjobs.com/Stanley_Black_Decker_Career_Site/job/Saarbrücken-DEU---Industriestrasse/Auendienstmitarbeiter-Vertrieb--m-w-d-_REQ-1000024016

Mit freundlichen Grüßen

Nina Thielgen

HR Business Partner T&O GALP